Laudo técnico-comercial Susy Export

Tecnologia replicável / proposta individual de implantação

Susy Export: proposta de tecnologia voltada a tradings e consultorias de preparação de exportação, com escopo limitado à organização digital descrita neste documento.

Identificação	Referência
Plataforma	Susy Export
URL do card	https://77f4ceeba1f2435c9c3271f3c3a26d11.prod.enter.pro/exportacao
Data-base	2026-10-29
Situação	Página pública inspecionada; execução não homologada

Oferta empresarial sugerida

R$ 375.000,00 de implantação personalizada

Sustentação proposta: R$ 8.400,00/mês. Escopo, horas e taxa são hipóteses de orçamento próprio, não custos apurados ou avaliação independente de mercado.

Licença de uso e implantação com a marca do contratante. Não inclui compra da empresa, dados pessoais, direitos sobre conteúdo de terceiros, cessão integral de IP ou exclusividade. Não há comprovação de ativos auditados, registro ou receitas realizadas.

Evidências, funções e limites

Método de análise

Leitura da página pública por captura textual em 29/10/2026. Evidências descrevem a interface e as alegações apresentadas, não execução homologada.

Fonte: https://77f4ceeba1f2435c9c3271f3c3a26d11.prod.enter.pro/exportacao
Consulta: 2026-10-29

Rótulo	Evidência descritiva
Observado na página pública	Interface de consulta sobre preparação de exportação.
Observado na página pública	Página apresenta inteligência em comércio exterior.
Informado pelo catálogo	Apoio à exportação: classificação NCM, documentos, plano de embarque e análise de riscos para quem quer vender para fora.

Não verificado nesta análise

Observações limitadas ao texto público da página inicial; não verificados login, funcionalidades internas, métricas, dados privados ou alegações independentes.

A existência de textos, botões ou links comprova somente a apresentação pública. Não houve cadastro, acesso privado, teste de pagamento, download autenticado, integração, segurança, desempenho ou revisão do código. Números e resultados comerciais exibidos na origem não foram validados independentemente.

Cuidados do segmento

Oferta exclusiva de tecnologia configurável com conteúdo autorizado; não inclui dados, marca, IP integral ou resultados garantidos.

Comprador e importância empresarial

Quem pode contratar a tecnologia

tradings e consultorias de preparação de exportação

Problema a organizar

A proposta de Susy Export organiza conteúdo, permissões e fluxos próprios de tradings e consultorias de preparação de exportação. O foco do piloto é reduzir dispersão de informações e estabelecer uma jornada verificável, sem presumir desempenho ou clientes atuais.

Entregável proposto	Importância para a operação
Organização de consultas comerciais	Centralizar o fluxo de organização de consultas comerciais com responsáveis definidos.
Documentos e checklists por embarque	Permitir execução e conferência de documentos e checklists por embarque em ambiente controlado.
Referências de classificação e riscos	Organizar referências de classificação e riscos com revisão humana e trilha de alteração.
Painel com revisão de propostas	Entregar painel com revisão de propostas com documentação e critérios de aceite.

Indicadores para o piloto

Medir uso de organização de consultas comerciais, conclusão de documentos e checklists por embarque, erros por fluxo, tempo de suporte e custo por contrato mensal de software. Não coletar dados sensíveis além do necessário e autorizado.

Os benefícios são objetivos de implantação, não resultados já medidos. O piloto deverá verificar adesão, clareza do conteúdo, execução dos fluxos e custo de atendimento. A proposta vende configuração e capacidade técnica, não garante aumento de vendas, aprendizagem, resultado médico, perícia ou valorização de investimento.

Escopo e orçamento hipotético

Preço próprio estruturado; não benchmark de mercado

Etapa proposta	Horas	Taxa/h	Subtotal
Descoberta, regras e desenho de experiência	312	R$ 300,00	R$ 93.600,00
Configuração e implementação dos módulos	562	R$ 300,00	R$ 168.600,00
Testes, segurança e ajustes de conteúdo	250	R$ 300,00	R$ 75.000,00
Treinamento, documentação e entrega	126	R$ 300,00	R$ 37.800,00
Total de implantação	1250		R$ 375.000,00

Fundamentação específica

1250 horas propostas para Susy Export, à taxa hipotética de 300 reais/hora, considerando quatro entregáveis: Organização de consultas comerciais; Documentos e checklists por embarque; Referências de classificação e riscos; Painel com revisão de propostas. A amplitude, controles de acesso, conteúdo e testes explicam este orçamento individual; não é custo efetivamente medido.

Sustentação: 28 horas/mês × R$ 300,00 = R$ 8.400,00/mês. Horas excedentes, infraestrutura, licenças, consumo de IA, tradução e produção de conteúdo são negociados separadamente.

Condições e exclusões

Não inclui bases pagas, conteúdo de terceiros, parecer jurídico, serviço clínico, integração ilimitada, IA ilimitada, app nativo, treinamento sem limite ou operação offline integral.

Cronograma somente após dimensionamento e aceite; valores sujeitos a escopo final e tributos. Materiais e dados do ambiente original não são cedidos. Direitos de marca, conteúdo e software exigem comprovação e contrato próprio; sem sublicenciamento ou exclusividade automática.

Monetização e cenários estimados

Contratos propostos de tecnologia e serviços de software

Ticket hipotético: R$ 5.900,00 por contrato mensal de software. Ticket dos cenários é proposta nova, não substitui preços atuais do catálogo ou do administrador. Contratos e acesso exigem escopo, aceite e capacidade definidos.

Volume/mês	Receita bruta mensal	Bruta anualizada	Despesas/mês estimadas
3 contratos de tecnologia	R$ 17.700,00	R$ 212.400,00	R$ 11.425,00
8 contratos de tecnologia	R$ 47.200,00	R$ 566.400,00	R$ 18.800,00
15 contratos de tecnologia	R$ 88.500,00	R$ 1.062.000,00	R$ 29.125,00

Premissas de despesas

Reserva fixa mensal de R$ 7.000,00 para operação, suporte e infraestrutura, mais 25% da receita bruta para tributos, aquisição, taxas e comissões. São hipóteses ilustrativas; não custos reais. Produção/licença de conteúdo, equipe adicional e IA excedente podem elevar a despesa.

Leitura correta dos cenários

Volumes representam contratos de tecnologia ativos e pagos; não vendas de commodities, doações nem receita da operação original.

Anualizada = receita bruta mensal × 12, mantendo o volume e pagamentos por 12 meses. Não são faturamento realizado, lucro nem promessa de retorno. Não somar sustentação e assinatura pelo mesmo serviço. Implantação é receita única e não está nos cenários; não multiplicar seu preço como recorrência. Receitas de mercadorias, doações ou valorização de projetos não são receita do software.

Para apurar resultado, validar todos os custos, capital, capacidade, inadimplência e retenção. Não há extratos, contratos pagos ou demonstrações financeiras analisados; não foi estimado retorno do investidor.

Implantação, homologação e conclusão

Fase	Entrega e critério de aceite
1 / Descoberta	Organização de consultas comerciais; aprovar fontes, direitos, responsabilidades e dimensionamento.
2 / Piloto	Documentos e checklists por embarque; testar fluxo com dados fictícios e acesso controlado.
3 / Homologação	Referências de classificação e riscos; verificar permissões, erros, privacidade e consistência funcional.
4 / Entrega	Painel com revisão de propostas; capacitar responsáveis, documentar suporte e aceitar escopo contratado.

Conclusão individual

Susy Export pode ser apresentado como proposta de implantação baseada em apresentação pública inspecionada. A contratação depende da validação dos quatro entregáveis e da comprovação dos direitos de uso. Oferta exclusiva de tecnologia configurável com conteúdo autorizado; não inclui dados, marca, IP integral ou resultados garantidos.

Fontes, evidências e validade

https://77f4ceeba1f2435c9c3271f3c3a26d11.prod.enter.pro/exportacao
https://euroi.app/plataformas
Data-base 2026-10-29. Revisar a descrição se a origem mudar; não homologar funções apenas por presença em catálogo ou página pública.

Identificação executiva



Anderson de Andrade Oliveira
CEO / Euro-Data IA
Mais de 15 anos de experiência declarada em software e automação.

Identificação tipográfica não certificada: não é assinatura digital, perícia nem certificação independente. Não foi inserida assinatura manuscrita. Proposta comercial sujeita a contrato e validação humana.