Laudo técnico-comercial CBT Group Juliano

Tecnologia replicável / proposta individual de implantação

CBT Group Juliano: proposta de tecnologia voltada a parceiros autônomos e empresas de comércio exterior, com escopo limitado à organização digital descrita neste documento.

Identificação	Referência
Plataforma	CBT Group Juliano
URL do card	https://cbtgroupjuliano.world
Data-base	2026-10-29
Situação	Página pública inspecionada; execução não homologada

Oferta empresarial sugerida

R$ 182.000,00 de implantação personalizada

Sustentação proposta: R$ 4.480,00/mês. Escopo, horas e taxa são hipóteses de orçamento próprio, não custos apurados ou avaliação independente de mercado.

Licença de uso e implantação com a marca do contratante. Não inclui compra da empresa, dados pessoais, direitos sobre conteúdo de terceiros, cessão integral de IP ou exclusividade. Não há comprovação de ativos auditados, registro ou receitas realizadas.

Evidências, funções e limites

Método de análise

Leitura da página pública por captura textual em 29/10/2026. Evidências descrevem a interface e as alegações apresentadas, não execução homologada.

Fonte: https://cbtgroupjuliano.world
Consulta: 2026-10-29

Rótulo	Evidência descritiva
Observado na página pública	Página apresenta atuação de parceiro autônomo em commodities.
Observado na página pública	Informações para conexão de compradores, fornecedores e parceiros.
Informado pelo catálogo	Página de parceiro autônomo do CBT Group em commodities e comércio exterior, com ferramentas de inteligência artificial e formulários de cadastro.

Não verificado nesta análise

Observações limitadas ao texto público da página inicial; não verificados login, funcionalidades internas, métricas, dados privados ou alegações independentes.

A existência de textos, botões ou links comprova somente a apresentação pública. Não houve cadastro, acesso privado, teste de pagamento, download autenticado, integração, segurança, desempenho ou revisão do código. Números e resultados comerciais exibidos na origem não foram validados independentemente.

Cuidados do segmento

Oferta exclusiva de tecnologia configurável com conteúdo autorizado; não inclui dados, marca, IP integral ou resultados garantidos.

Comprador e importância empresarial

Quem pode contratar a tecnologia

parceiros autônomos e empresas de comércio exterior

Problema a organizar

A proposta de CBT Group Juliano organiza conteúdo, permissões e fluxos próprios de parceiros autônomos e empresas de comércio exterior. O foco do piloto é reduzir dispersão de informações e estabelecer uma jornada verificável, sem presumir desempenho ou clientes atuais.

Entregável proposto	Importância para a operação
Perfil comercial e portfólio	Centralizar o fluxo de perfil comercial e portfólio com responsáveis definidos.
Formulários de interesse	Permitir execução e conferência de formulários de interesse em ambiente controlado.
Organização de oportunidades	Organizar organização de oportunidades com revisão humana e trilha de alteração.
Materiais e atalhos autorizados	Entregar materiais e atalhos autorizados com documentação e critérios de aceite.

Indicadores para o piloto

Medir uso de perfil comercial e portfólio, conclusão de formulários de interesse, erros por fluxo, tempo de suporte e custo por contrato mensal de software. Não coletar dados sensíveis além do necessário e autorizado.

Os benefícios são objetivos de implantação, não resultados já medidos. O piloto deverá verificar adesão, clareza do conteúdo, execução dos fluxos e custo de atendimento. A proposta vende configuração e capacidade técnica, não garante aumento de vendas, aprendizagem, resultado médico, perícia ou valorização de investimento.

Escopo e orçamento hipotético

Preço próprio estruturado; não benchmark de mercado

Etapa proposta	Horas	Taxa/h	Subtotal
Descoberta, regras e desenho de experiência	162	R$ 280,00	R$ 45.360,00
Configuração e implementação dos módulos	292	R$ 280,00	R$ 81.760,00
Testes, segurança e ajustes de conteúdo	130	R$ 280,00	R$ 36.400,00
Treinamento, documentação e entrega	66	R$ 280,00	R$ 18.480,00
Total de implantação	650		R$ 182.000,00

Fundamentação específica

650 horas propostas para CBT Group Juliano, à taxa hipotética de 280 reais/hora, considerando quatro entregáveis: Perfil comercial e portfólio; Formulários de interesse; Organização de oportunidades; Materiais e atalhos autorizados. A amplitude, controles de acesso, conteúdo e testes explicam este orçamento individual; não é custo efetivamente medido.

Sustentação: 16 horas/mês × R$ 280,00 = R$ 4.480,00/mês. Horas excedentes, infraestrutura, licenças, consumo de IA, tradução e produção de conteúdo são negociados separadamente.

Condições e exclusões

Não inclui bases pagas, conteúdo de terceiros, parecer jurídico, serviço clínico, integração ilimitada, IA ilimitada, app nativo, treinamento sem limite ou operação offline integral.

Cronograma somente após dimensionamento e aceite; valores sujeitos a escopo final e tributos. Materiais e dados do ambiente original não são cedidos. Direitos de marca, conteúdo e software exigem comprovação e contrato próprio; sem sublicenciamento ou exclusividade automática.

Monetização e cenários estimados

Contratos propostos de tecnologia e serviços de software

Ticket hipotético: R$ 2.900,00 por contrato mensal de software. Ticket dos cenários é proposta nova, não substitui preços atuais do catálogo ou do administrador. Contratos e acesso exigem escopo, aceite e capacidade definidos.

Volume/mês	Receita bruta mensal	Bruta anualizada	Despesas/mês estimadas
3 contratos de tecnologia	R$ 8.700,00	R$ 104.400,00	R$ 6.575,00
8 contratos de tecnologia	R$ 23.200,00	R$ 278.400,00	R$ 10.200,00
15 contratos de tecnologia	R$ 43.500,00	R$ 522.000,00	R$ 15.275,00

Premissas de despesas

Reserva fixa mensal de R$ 4.400,00 para operação, suporte e infraestrutura, mais 25% da receita bruta para tributos, aquisição, taxas e comissões. São hipóteses ilustrativas; não custos reais. Produção/licença de conteúdo, equipe adicional e IA excedente podem elevar a despesa.

Leitura correta dos cenários

Volumes representam contratos de tecnologia ativos e pagos; não vendas de commodities, doações nem receita da operação original.

Anualizada = receita bruta mensal × 12, mantendo o volume e pagamentos por 12 meses. Não são faturamento realizado, lucro nem promessa de retorno. Não somar sustentação e assinatura pelo mesmo serviço. Implantação é receita única e não está nos cenários; não multiplicar seu preço como recorrência. Receitas de mercadorias, doações ou valorização de projetos não são receita do software.

Para apurar resultado, validar todos os custos, capital, capacidade, inadimplência e retenção. Não há extratos, contratos pagos ou demonstrações financeiras analisados; não foi estimado retorno do investidor.

Implantação, homologação e conclusão

Fase	Entrega e critério de aceite
1 / Descoberta	Perfil comercial e portfólio; aprovar fontes, direitos, responsabilidades e dimensionamento.
2 / Piloto	Formulários de interesse; testar fluxo com dados fictícios e acesso controlado.
3 / Homologação	Organização de oportunidades; verificar permissões, erros, privacidade e consistência funcional.
4 / Entrega	Materiais e atalhos autorizados; capacitar responsáveis, documentar suporte e aceitar escopo contratado.

Conclusão individual

CBT Group Juliano pode ser apresentado como proposta de implantação baseada em apresentação pública inspecionada. A contratação depende da validação dos quatro entregáveis e da comprovação dos direitos de uso. Oferta exclusiva de tecnologia configurável com conteúdo autorizado; não inclui dados, marca, IP integral ou resultados garantidos.

Fontes, evidências e validade

https://cbtgroupjuliano.world
https://euroi.app/plataformas
Data-base 2026-10-29. Revisar a descrição se a origem mudar; não homologar funções apenas por presença em catálogo ou página pública.

Identificação executiva



Anderson de Andrade Oliveira
CEO / Euro-Data IA
Mais de 15 anos de experiência declarada em software e automação.

Identificação tipográfica não certificada: não é assinatura digital, perícia nem certificação independente. Não foi inserida assinatura manuscrita. Proposta comercial sujeita a contrato e validação humana.