# Laudo técnico-comercial Tecnologia CBT Group

## Tecnologia replicável / proposta individual de implantação

Tecnologia CBT Group: proposta de tecnologia voltada a redes de parceiros com ferramentas digitais internas, com escopo limitado à organização digital descrita neste documento.

| Identificação | Referência |
|---|---|
| Plataforma | Tecnologia CBT Group |
| URL do card | https://cbtgrouptecnolog.store |
| Data-base | 2026-10-29 |
| Situação | Página pública inspecionada; execução não homologada |

## Oferta empresarial sugerida

# R$ 173.600,00 de implantação personalizada

Sustentação proposta: R$ 4.480,00/mês. Escopo, horas e taxa são hipóteses de orçamento próprio, não custos apurados ou avaliação independente de mercado.

Licença de uso e implantação com a marca do contratante. Não inclui compra da empresa, dados pessoais, direitos sobre conteúdo de terceiros, cessão integral de IP ou exclusividade. Não há comprovação de ativos auditados, registro ou receitas realizadas.

# Evidências, funções e limites

## Método de análise

Leitura da página pública por captura textual em 29/10/2026. Evidências descrevem a interface e as alegações apresentadas, não execução homologada.

Fonte: https://cbtgrouptecnolog.store
Consulta: 2026-10-29

| Rótulo | Evidência descritiva |
|---|---|
| Observado na página pública | Formulário público solicita cadastro e senha de acesso. |
| Observado na página pública | Texto de consentimento e privacidade aparece antes do acesso. |
| Observado na página pública | Links para ferramentas associadas são apresentados. |
| Informado pelo catálogo | Área de acesso de parceiros com atalhos para as ferramentas do grupo, como Gerador de Ebooks, Ata, Reconstrói Trânsito e Really Suite. |

## Não verificado nesta análise

Observação do texto público via scrape; não valida operação, resultados, segurança ou alegações. Sem login ou área privada.

A existência de textos, botões ou links comprova somente a apresentação pública. Não houve cadastro, acesso privado, teste de pagamento, download autenticado, integração, segurança, desempenho ou revisão do código. Números e resultados comerciais exibidos na origem não foram validados independentemente.

## Cuidados do segmento

Oferta exclusiva de tecnologia configurável com conteúdo autorizado; não inclui dados, marca, IP integral ou resultados garantidos.

# Comprador e importância empresarial

## Quem pode contratar a tecnologia

redes de parceiros com ferramentas digitais internas

## Problema a organizar

A proposta de Tecnologia CBT Group organiza conteúdo, permissões e fluxos próprios de redes de parceiros com ferramentas digitais internas. O foco do piloto é reduzir dispersão de informações e estabelecer uma jornada verificável, sem presumir desempenho ou clientes atuais.

| Entregável proposto | Importância para a operação |
| --- | --- |
| Cadastro e autorização de parceiros | Centralizar o fluxo de cadastro e autorização de parceiros com responsáveis definidos. |
| Portal de atalhos por perfil | Permitir execução e conferência de portal de atalhos por perfil em ambiente controlado. |
| Consentimento e comunicação | Organizar consentimento e comunicação com revisão humana e trilha de alteração. |
| Administração e registro de acesso | Entregar administração e registro de acesso com documentação e critérios de aceite. |

## Indicadores para o piloto

Medir uso de cadastro e autorização de parceiros, conclusão de portal de atalhos por perfil, erros por fluxo, tempo de suporte e custo por empresa. Não coletar dados sensíveis além do necessário e autorizado.

Os benefícios são objetivos de implantação, não resultados já medidos. O piloto deverá verificar adesão, clareza do conteúdo, execução dos fluxos e custo de atendimento. A proposta vende configuração e capacidade técnica, não garante aumento de vendas, aprendizagem, resultado médico, perícia ou valorização de investimento.

# Escopo e orçamento hipotético

## Preço próprio estruturado; não benchmark de mercado

| Etapa proposta | Horas | Taxa/h | Subtotal |
|---|---|---|---|
| Descoberta, regras e desenho de experiência | 155 | R$ 280,00 | R$ 43.400,00 |
| Configuração e implementação dos módulos | 279 | R$ 280,00 | R$ 78.120,00 |
| Testes, segurança e ajustes de conteúdo | 124 | R$ 280,00 | R$ 34.720,00 |
| Treinamento, documentação e entrega | 62 | R$ 280,00 | R$ 17.360,00 |
| Total de implantação | 620 | | R$ 173.600,00 |

## Fundamentação específica

620 horas propostas para Tecnologia CBT Group, à taxa hipotética de 280 reais/hora, considerando quatro entregáveis: Cadastro e autorização de parceiros; Portal de atalhos por perfil; Consentimento e comunicação; Administração e registro de acesso. A amplitude, controles de acesso, conteúdo e testes explicam este orçamento individual; não é custo efetivamente medido.

Sustentação: 16 horas/mês × R$ 280,00 = R$ 4.480,00/mês. Horas excedentes, infraestrutura, licenças, consumo de IA, tradução e produção de conteúdo são negociados separadamente.

## Condições e exclusões

Não inclui bases pagas, conteúdo de terceiros, parecer jurídico, serviço clínico, integração ilimitada, IA ilimitada, app nativo, treinamento sem limite ou operação offline integral.

Cronograma somente após dimensionamento e aceite; valores sujeitos a escopo final e tributos. Materiais e dados do ambiente original não são cedidos. Direitos de marca, conteúdo e software exigem comprovação e contrato próprio; sem sublicenciamento ou exclusividade automática.

# Monetização e cenários estimados

## Assinatura empresarial proposta, a implementar e homologar

Ticket hipotético: R$ 1.290,00 por empresa. Ticket dos cenários é proposta nova, não substitui preços atuais do catálogo ou do administrador. Contratos e acesso exigem escopo, aceite e capacidade definidos.

| Volume/mês | Receita bruta mensal | Bruta anualizada | Despesas/mês estimadas |
|---|---|---|---|
| 10 empresas | R$ 12.900,00 | R$ 154.800,00 | R$ 7.625,00 |
| 25 empresas | R$ 32.250,00 | R$ 387.000,00 | R$ 12.462,50 |
| 50 empresas | R$ 64.500,00 | R$ 774.000,00 | R$ 20.525,00 |

## Premissas de despesas

Reserva fixa mensal de R$ 4.400,00 para operação, suporte e infraestrutura, mais 25% da receita bruta para tributos, aquisição, taxas e comissões. São hipóteses ilustrativas; não custos reais. Produção/licença de conteúdo, equipe adicional e IA excedente podem elevar a despesa.

## Leitura correta dos cenários

Volumes representam contratos de tecnologia ativos e pagos; não vendas de commodities, doações nem receita da operação original.

Anualizada = receita bruta mensal × 12, mantendo o volume e pagamentos por 12 meses. Não são faturamento realizado, lucro nem promessa de retorno. Não somar sustentação e assinatura pelo mesmo serviço. Implantação é receita única e não está nos cenários; não multiplicar seu preço como recorrência. Receitas de mercadorias, doações ou valorização de projetos não são receita do software.

Para apurar resultado, validar todos os custos, capital, capacidade, inadimplência e retenção. Não há extratos, contratos pagos ou demonstrações financeiras analisados; não foi estimado retorno do investidor.

# Implantação, homologação e conclusão

| Fase | Entrega e critério de aceite |
|---|---|
| 1 / Descoberta | Cadastro e autorização de parceiros; aprovar fontes, direitos, responsabilidades e dimensionamento. |
| 2 / Piloto | Portal de atalhos por perfil; testar fluxo com dados fictícios e acesso controlado. |
| 3 / Homologação | Consentimento e comunicação; verificar permissões, erros, privacidade e consistência funcional. |
| 4 / Entrega | Administração e registro de acesso; capacitar responsáveis, documentar suporte e aceitar escopo contratado. |

## Conclusão individual

Tecnologia CBT Group pode ser apresentado como proposta de implantação baseada em apresentação pública inspecionada. A contratação depende da validação dos quatro entregáveis e da comprovação dos direitos de uso. Oferta exclusiva de tecnologia configurável com conteúdo autorizado; não inclui dados, marca, IP integral ou resultados garantidos.

## Fontes, evidências e validade

https://cbtgrouptecnolog.store
https://euroi.app/plataformas
Data-base 2026-10-29. Revisar a descrição se a origem mudar; não homologar funções apenas por presença em catálogo ou página pública.

## Identificação executiva



Anderson de Andrade Oliveira
CEO / Euro-Data IA
Mais de 15 anos de experiência declarada em software e automação.

Identificação tipográfica não certificada: não é assinatura digital, perícia nem certificação independente. Não foi inserida assinatura manuscrita. Proposta comercial sujeita a contrato e validação humana.