Laudo técnico-comercial CBT Group

Tecnologia replicável / proposta individual de implantação

CBT Group: proposta de tecnologia voltada a grupos empresariais e tradings multissetoriais, com escopo limitado à organização digital descrita neste documento.

Identificação	Referência
Plataforma	CBT Group
URL do card	https://studio.cbtgroup.com.br/
Data-base	2026-10-29
Situação	Página pública inspecionada; execução não homologada

Oferta empresarial sugerida

R$ 252.000,00 de implantação personalizada

Sustentação proposta: R$ 6.160,00/mês. Escopo, horas e taxa são hipóteses de orçamento próprio, não custos apurados ou avaliação independente de mercado.

Licença de uso e implantação com a marca do contratante. Não inclui compra da empresa, dados pessoais, direitos sobre conteúdo de terceiros, cessão integral de IP ou exclusividade. Não há comprovação de ativos auditados, registro ou receitas realizadas.

Evidências, funções e limites

Método de análise

Leitura da página pública por captura textual em 29/10/2026. Evidências descrevem a interface e as alegações apresentadas, não execução homologada.

Fonte: https://studio.cbtgroup.com.br/
Consulta: 2026-10-29

Rótulo	Evidência descritiva
Observado na página pública	Navegação de produtos, logística, mercados e apresentação institucional.
Observado na página pública	Conteúdo institucional com entrada em português e inglês.
Observado na página pública	Link para CBT Academy.
Informado pelo catálogo	Site oficial do grupo: Commerce, Business e Trading desde 2013, com sede em Londres e hub em São Paulo, 11 linhas de commodities e a central de inteligência comercial CBT Academy.

Não verificado nesta análise

Observação do texto público via scrape; não valida operação, resultados, segurança ou alegações. Sem login ou área privada.

A existência de textos, botões ou links comprova somente a apresentação pública. Não houve cadastro, acesso privado, teste de pagamento, download autenticado, integração, segurança, desempenho ou revisão do código. Números e resultados comerciais exibidos na origem não foram validados independentemente.

Cuidados do segmento

Oferta exclusiva de tecnologia configurável com conteúdo autorizado; não inclui dados, marca, IP integral ou resultados garantidos.

Comprador e importância empresarial

Quem pode contratar a tecnologia

grupos empresariais e tradings multissetoriais

Problema a organizar

A proposta de CBT Group organiza conteúdo, permissões e fluxos próprios de grupos empresariais e tradings multissetoriais. O foco do piloto é reduzir dispersão de informações e estabelecer uma jornada verificável, sem presumir desempenho ou clientes atuais.

Entregável proposto	Importância para a operação
Apresentação institucional bilíngue	Centralizar o fluxo de apresentação institucional bilíngue com responsáveis definidos.
Linhas de produtos e mercados	Permitir execução e conferência de linhas de produtos e mercados em ambiente controlado.
Logística e materiais corporativos	Organizar logística e materiais corporativos com revisão humana e trilha de alteração.
Captação e gestão de contatos	Entregar captação e gestão de contatos com documentação e critérios de aceite.

Indicadores para o piloto

Medir uso de apresentação institucional bilíngue, conclusão de linhas de produtos e mercados, erros por fluxo, tempo de suporte e custo por contrato mensal de software. Não coletar dados sensíveis além do necessário e autorizado.

Os benefícios são objetivos de implantação, não resultados já medidos. O piloto deverá verificar adesão, clareza do conteúdo, execução dos fluxos e custo de atendimento. A proposta vende configuração e capacidade técnica, não garante aumento de vendas, aprendizagem, resultado médico, perícia ou valorização de investimento.

Escopo e orçamento hipotético

Preço próprio estruturado; não benchmark de mercado

Etapa proposta	Horas	Taxa/h	Subtotal
Descoberta, regras e desenho de experiência	225	R$ 280,00	R$ 63.000,00
Configuração e implementação dos módulos	405	R$ 280,00	R$ 113.400,00
Testes, segurança e ajustes de conteúdo	180	R$ 280,00	R$ 50.400,00
Treinamento, documentação e entrega	90	R$ 280,00	R$ 25.200,00
Total de implantação	900		R$ 252.000,00

Fundamentação específica

900 horas propostas para CBT Group, à taxa hipotética de 280 reais/hora, considerando quatro entregáveis: Apresentação institucional bilíngue; Linhas de produtos e mercados; Logística e materiais corporativos; Captação e gestão de contatos. A amplitude, controles de acesso, conteúdo e testes explicam este orçamento individual; não é custo efetivamente medido.

Sustentação: 22 horas/mês × R$ 280,00 = R$ 6.160,00/mês. Horas excedentes, infraestrutura, licenças, consumo de IA, tradução e produção de conteúdo são negociados separadamente.

Condições e exclusões

Não inclui bases pagas, conteúdo de terceiros, parecer jurídico, serviço clínico, integração ilimitada, IA ilimitada, app nativo, treinamento sem limite ou operação offline integral.

Cronograma somente após dimensionamento e aceite; valores sujeitos a escopo final e tributos. Materiais e dados do ambiente original não são cedidos. Direitos de marca, conteúdo e software exigem comprovação e contrato próprio; sem sublicenciamento ou exclusividade automática.

Monetização e cenários estimados

Contratos propostos de tecnologia e serviços de software

Ticket hipotético: R$ 4.900,00 por contrato mensal de software. Ticket dos cenários é proposta nova, não substitui preços atuais do catálogo ou do administrador. Contratos e acesso exigem escopo, aceite e capacidade definidos.

Volume/mês	Receita bruta mensal	Bruta anualizada	Despesas/mês estimadas
3 contratos de tecnologia	R$ 14.700,00	R$ 176.400,00	R$ 9.175,00
8 contratos de tecnologia	R$ 39.200,00	R$ 470.400,00	R$ 15.300,00
15 contratos de tecnologia	R$ 73.500,00	R$ 882.000,00	R$ 23.875,00

Premissas de despesas

Reserva fixa mensal de R$ 5.500,00 para operação, suporte e infraestrutura, mais 25% da receita bruta para tributos, aquisição, taxas e comissões. São hipóteses ilustrativas; não custos reais. Produção/licença de conteúdo, equipe adicional e IA excedente podem elevar a despesa.

Leitura correta dos cenários

Volumes representam contratos de tecnologia ativos e pagos; não vendas de commodities, doações nem receita da operação original.

Anualizada = receita bruta mensal × 12, mantendo o volume e pagamentos por 12 meses. Não são faturamento realizado, lucro nem promessa de retorno. Não somar sustentação e assinatura pelo mesmo serviço. Implantação é receita única e não está nos cenários; não multiplicar seu preço como recorrência. Receitas de mercadorias, doações ou valorização de projetos não são receita do software.

Para apurar resultado, validar todos os custos, capital, capacidade, inadimplência e retenção. Não há extratos, contratos pagos ou demonstrações financeiras analisados; não foi estimado retorno do investidor.

Implantação, homologação e conclusão

Fase	Entrega e critério de aceite
1 / Descoberta	Apresentação institucional bilíngue; aprovar fontes, direitos, responsabilidades e dimensionamento.
2 / Piloto	Linhas de produtos e mercados; testar fluxo com dados fictícios e acesso controlado.
3 / Homologação	Logística e materiais corporativos; verificar permissões, erros, privacidade e consistência funcional.
4 / Entrega	Captação e gestão de contatos; capacitar responsáveis, documentar suporte e aceitar escopo contratado.

Conclusão individual

CBT Group pode ser apresentado como proposta de implantação baseada em apresentação pública inspecionada. A contratação depende da validação dos quatro entregáveis e da comprovação dos direitos de uso. Oferta exclusiva de tecnologia configurável com conteúdo autorizado; não inclui dados, marca, IP integral ou resultados garantidos.

Fontes, evidências e validade

https://studio.cbtgroup.com.br/
https://euroi.app/plataformas
Data-base 2026-10-29. Revisar a descrição se a origem mudar; não homologar funções apenas por presença em catálogo ou página pública.

Identificação executiva



Anderson de Andrade Oliveira
CEO / Euro-Data IA
Mais de 15 anos de experiência declarada em software e automação.

Identificação tipográfica não certificada: não é assinatura digital, perícia nem certificação independente. Não foi inserida assinatura manuscrita. Proposta comercial sujeita a contrato e validação humana.