Laudo descritivo técnico-comercial

CBT Export Academy · Biblioteca CBT Group

Plataforma educacional de comércio internacional de commodities. Documento preparado para apresentação comercial e análise preliminar de oportunidades, com base em páginas públicas consultadas em 29/10/2026.



Objeto	Base de observação
Biblioteca e jornada de conteúdo	academycbtgroup.company; início, e-books, cadastro e portos
Natureza	Descrição externa, sem acesso ao código, contas internas ou dados financeiros

Síntese

A plataforma reúne guias, referências de mercado e captação de interessados por conteúdo gratuito. O potencial comercial está na educação de parceiros e na aproximação com oportunidades de comércio exterior. A existência de links não comprova execução de todas as ferramentas.

Não é perícia, certificação independente, avaliação patrimonial ou recomendação de investimento. Não há assinatura de responsável técnico habilitado.

Escopo, evidências e limites

Método aplicado

Leitura das quatro páginas públicas mencionadas. Todas responderam HTTP 200 à consulta. Foram registrados conteúdo visível, títulos, links, formulários e ressalvas. Não houve cadastro, envio de dados pessoais, autenticação, compra nem teste integral de download.

Classificação	Interpretação
Observado	Texto, formulário ou listagem exibido na página pública.
Anunciado	O site descreve a função ou oferece um link; execução não confirmada.
Proposto	Novo serviço ou escopo comercial a contratar, não entregue.
Não verificado	Sem evidência suficiente nesta consulta.

Limites da análise

Não foram inspecionados código-fonte, arquitetura, licenças de conteúdo, infraestrutura, controle administrativo, banco de dados ou integrações. Não houve auditoria de segurança, privacidade, acessibilidade, carga ou disponibilidade.

Dados de mercado

A página de portos apresenta estatísticas, referências de autoridades portuárias e fontes aduaneiras, com indicação de consulta em 22/10/2026. Os números não foram validados independentemente. Cotações e tarifas exigem data, origem e conferência antes de uma decisão comercial.

Público identificado

Iniciantes e profissionais de exportação, associados, compradores e vendedores de commodities, com interesses em proteína animal, grãos e açúcar, logística e portos. A proposta é educativa; não substitui assessoria jurídica, aduaneira ou financeira.

Inventário público da plataforma

Área	Evidência e condição
Biblioteca de e-books	Quatro títulos listados; três encaminham ao cadastro. O Atlas indica “Arquivo ainda não disponível”.
Cadastro gratuito	Nome, e-mail, país, empresa, WhatsApp e interesse; autorização de tratamento sob LGPD. Envio e persistência não testados.
Portos do mundo	Tabela e referências por região, com links de tarifas e fontes aduaneiras; dados não auditados.
Vídeo e apresentação	Trailer e apresentação de conteúdo anunciados; reprodução não testada.
Guias e ferramentas	Links para cotações, mercados, calculadora, impostos, navios e outras áreas. Funções não homologadas nesta análise.
Conexões comerciais	Encaminhamento à Chicken Connect e à loja Books Inteligentes; negócios, pagamentos e suporte externos.

Títulos exibidos

A Bíblia da Exportação de Frango; Atlas do Comércio Exterior: Portos, Navios e Potências; Transporte e Logística Internacional; Jurídico do Transporte Internacional. As quantidades de páginas são declarações do catálogo, não contagem dos arquivos.

Gratuidade e disponibilidade

Os e-books da biblioteca são anunciados como gratuitos mediante cadastro. A loja parceira exibe produtos pagos, mas esses preços não são valor da plataforma. Não se confirma que todos os arquivos estejam liberados, corretos ou atualizados.

Valor comercial: proposta preliminar

Valor da plataforma existente: a definir

Não há receitas, contratos, audiência, custos, direitos de propriedade intelectual ou transações comparáveis disponíveis. Portanto, não é possível atribuir valor de mercado comprovado à plataforma existente nem definir preço de cessão do ativo.

Referência sugerida para nova implantação

Proposta ilustrativa: R$ 24.000 de implantação + R$ 690/mês para uma biblioteca com a marca do cliente e escopo delimitado. Valores elaborados neste documento, não fornecidos ou aprovados pelo proprietário e não anunciados como oferta vigente no site.

Premissa de orçamento	Cálculo ilustrativo
Implantação e configuração	120 horas × R$ 150/h = R$ 18.000
Conteúdo, testes e treinamento	40 horas × R$ 150/h = R$ 6.000
Total de implantação	R$ 24.000
Manutenção mensal delimitada	4 horas × R$ 150/h + R$ 90 de reserva operacional = R$ 690
12 mensalidades + implantação	R$ 32.280 de receita contratual nominal

O valor-hora, horas e reserva são hipóteses de orçamento, não pesquisa de mercado nem custos reais apurados. Não incluem impostos, licenças, tradução, conteúdo novo, mídia, APIs, hospedagem excedente ou cessão de código. Contratação depende de orçamento e aceite.

Escopo a negociar

Identidade visual, organização de biblioteca, formulário, materiais autorizados, páginas de referência e treinamento. Integrações, área de associados, calculadoras, dados em tempo real e automações exigem descoberta e orçamento separados.

Perspectivas para parceiros e investidores

Canais possíveis de monetização

Licenciamento de bibliotecas corporativas, implantação com a marca do cliente, treinamento e serviços especializados. São modelos propostos, não atividades de faturamento comprovado. Manter a biblioteca gratuita pode servir à geração de relacionamento comercial.

Cenários ilustrativos de licenciamento

Hipótese: contratos a R$ 24.000 + R$ 690/mês, todos ativos durante 12 meses. A implantação é receita única, não recorrente. Não se pressupõe que esses contratos existam ou sejam alcançáveis.

Contratos hipotéticos	Receita mensal	Receita nominal em 12 meses
1	R$ 690	R$ 32.280
3	R$ 2.070	R$ 96.840
5	R$ 3.450	R$ 161.400

São receitas brutas hipotéticas, não lucro, caixa livre ou retorno do investidor. A aquisição de clientes, prazos de implantação, cancelamentos, inadimplência, tributos e despesas podem reduzir ou impedir o resultado. Não foi estimado prazo de retorno.

Dados necessários para calcular ganhos líquidos

Receita real, custos de equipe e infraestrutura, impostos, comissão, custo de aquisição, conversão, retenção, capital investido e condições societárias. Sem esses dados, não é possível calcular retorno, margem ou distribuição aos investidores.

Riscos principais

Dependência de atualização de conteúdo e de terceiros; direitos sobre materiais; falta de homologação dos downloads e formulários; cotações desatualizadas; ausência de contratos de receita comprovados. O crescimento pode elevar suporte e custos antes de gerar margem.

Recomendações, aceite e conclusão

Prioridade	Ação recomendada
Alta	Disponibilizar o Atlas ou manter indicação clara de indisponibilidade; testar os três downloads anunciados após cadastro.
Alta	Confirmar consentimento, política de privacidade, controle de acesso e proteção dos cadastros.
Alta	Registrar direitos de uso dos e-books, imagens, traduções, dados e vídeos.
Média	Homologar calculadora, cotações e ferramentas de associados; mostrar fontes e atualização.
Média	Medir cadastros, downloads, encaminhamentos e negócios efetivos antes de precificar o ativo.
Média	Definir contrato, escopo, suporte, infraestrutura, responsabilidades e critérios de aceite.

Conclusão

A CBT Export Academy apresenta uma biblioteca pública coerente com educação em comércio exterior e aproximação de parceiros. A oferta comercial pode ser estruturada como implantação de biblioteca corporativa, condicionada à validação funcional, aos direitos de uso e à aprovação do escopo. Valor patrimonial e rentabilidade permanecem não determinados.

Fontes e rastreabilidade

Apresentação pública: https://academycbtgroup.company/

Biblioteca e disponibilidade: https://academycbtgroup.company/ebooks

Formulário de acesso: https://academycbtgroup.company/cadastro

Referências de portos e tarifas: https://academycbtgroup.company/portos

Data-base: 29/10/2026. Consulta pública automatizada. Versão 1.0. Preparado para CBT Group a pedido de Anderson Andrade. Não presume auditoria do projeto original ou aprovação comercial dos valores sugeridos.